

## 高级医药代表 / 资深产品专员

Job ID  
REQ-10020083

Aug 30, 2024

China

### Summary

Sat ı Temsilcisi, m ü teri etkile imlerimizin ve sat ı performans ı m ı z ı n ö nde gelen itici g ü c ü M ü teri deneyimi yakla ı m ı m ı z ı n y ü z ü d ü rler ve uyumlu ve etik bir ekilde sat ı b ü y ü mes i ç in m ü teriler ve hastalar i ç in de er sa layan derin ili kiler kurarlar

### About the Role

#### Major Accountabilities

- Rekabet ç i Sat ı B ü y ü mesi Sa lay ı n
- Re ç ete kararlar ı n ı etkileyen veri analizi yoluyla y ü ksek potansiyelli m ü terileri (HCP'ler ve payda lar) belirleyin ve ö nceliklendirin
- Olumlu m ü teri deneyimlerinin ustaca d ü zenlenmesi yoluyla sat ı performans ı n ı art ı r ı n
- ~ li ki kurun ve ili ki kurun
- Kritik m ü teri zorluklar ı n ı , karar verme fakt ö rlerini, sorunlu noktalar ı ve f ı rsatlar ı anlamak i ç in

de ere dayalı konu malara (y ü z y ü ze ve sanal olarak) kat ı l ı n

-M ü teri tercihlerini yans ı tarak, mevcut i ç erikten ve birden fazla etkile im kanal ı ndan yararlanarak hedef HCP'ler i ç in m ü teri etkile imi yolculuklar ı n ı ki iselle tirin ve d ü zenleyin

-Novartis i ç in zaman i ç inde s ü rd ü r ü lebilir bir i birli i geli tirmek amac ı yla HCP'lerle ortakl ı k kura kat ı l ı m sa lay ı n

~ ihtiya ç lar ı n ı dinleyerek ve sa l ı k hizmeti ortamlar ı n ı anlayarak klinik farklı la man ı n ö tesini unutulmaz, m ü teri odaklı deneyimler sunun

-Fikir liderleri ve en iyi t ı bbi etkileyicilerle (b ö lge d ü zeyinde) etkili ç al ı ma ili kileri kurun ve hasta yolculu unu iyile tirmek i ç in mevcut davran ı lara meydan okuyun (do ru hasta, do ru zaman)

-Derin M ü teri ç g ö r ü leri ve Anlay ı l ı Geli tirin

-Onlar i ç in neyin ö nemli oldu unu ortaya ç ı karmak i ç in m ü terinin i i hakk ı nda i ç g ö r ü ler topl

-M ü teri geri bildirimlerini takip edin ve yan ı tlar ı ek de er yaratan ve beklentileri a an eylemlere d ö n ü t ü r ü n

~ lgili b ö lge, hesap ve m ü teri etkile im planlar ı n ı olu turmak, dinamik olarak ö nceliklendirmek ve ayarlamak i ç in mevcut veri kaynaklar ı ndan yararlan ı n

-Ü r ü n ve endikasyonla ilgili i ç eriklerin, kampanyalar ı n ve etkile im planlar ı n ı n geli tirilmesini desteklemek i ç in m ü teri i ç g ö r ü lerini ilgili i ç payda larla s ü rekli olarak payla ı n

-M ü terilere ve Hastalara De er Kat ı n

-Kar ı lanmam ı m ü teri ve hasta ihtiya ç lar ı n ı kar ı layan ç ö z ü mler tasarlamak ve uygulam i levler aras ı ekiplerle uyumlu bir e kilde i birli i yap ı n

~ lerini y ü r ü tmelerine yard ı mc ı olmak amac ı yla m ü teri i ç in g ü venilir bir ortak olarak hareket ö renmek i ç in dinlemek; ili kiyi uyumlu ve etik bir e kilde derinle tirmeye ç al ı mak; katma de e ç ö z ü mler ü retmek i ç in kendilerini konumland ı r ı rlar.

-M ü terilere ve i arkada lar ı na effaf ve sayg ı l ı bir e kilde a ç ı k bir niyetle davranarak do ru d ü r ü stl ü kle hareket edin. Etik ikilemlerle kar ı la t ı l ı n ı zda, do ru olan ı yap ı n ve i ler do g ö r ü nmedi inde konu un. Novartis Etik Kurallar ı , De erler ve Davran ı lar Kurallar ı 'na g ö re ya

## Key Performance Indicators

Sat ı l ı Temsilcisi, m ü teri etkile imlerimiz ve sat ı l ı performans ı m ı z ı n ö nde gelen itici g ü c ü M ü teri deneyimi yakla ı m ı m ı z ı n y ü z ü d ü rler ve uyumlu ve etik bir e kilde sat ı l ı b ü y ü mes i ç in m ü teriler ve hastalar i ç in de er sa layan derin ili kiler kurarlar

## Work Experience

NA

## Skills

Sat ı l ı Becerileri

M ü teri G ö r ü leri

~ leti im Becerileri

Etkileme Becerileri

Ç at ı ma Y ö netimi

M ü zakere Becerileri

Teknik Beceriler

Hesap Y ö netimi

Fonksiyonlar Aras ı Koordinasyon

Sa l ı k Sekt ö r ü

İ icari M ü kemmellik

Etik  
Üyma

Language

ngilizce

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:  
<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Benefits and Rewards: Read our handbook to learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally: <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>

Division  
International

Business Unit  
Innovative Medicines

Location  
China

Site  
Xianyang (Shanxi Province)

Company / Legal Entity  
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area  
Sales

Job Type  
Full time

Employment Type  
Kadrolu (Sat 1 - 5)

Shift Work  
No

[Apply to Job](#)

iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }



Job ID  
REQ-10020083

## 高级医药代表 / 资深产品专员

[Apply to Job](#)

---

### Source URL:

<https://www.novartis.com/kr-ko/careers/career-search/job/details/req-10020083-gaojiyiyaodaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-tr-tr>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. <https://www.novartis.com/careers/benefits-rewards>
4. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Xianyang-Shanxi-Province/XMLNAME-----REQ-10020083>
5. <https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/tr-TR/NovartisCareers/job/Xianyang-Shanxi-Province/XMLNAME-----REQ-10020083>